NISSAY IT、アイリックコーポレーション

システム企画検討・営業提案で連携

保険代理店業務高度化へ戦略的協業

ニッセイ情報テクノロジー（以下、NISSAY IT）とアイリックコーポレーションは9月1日、協業体制の構築に向けた取り組みを開始すると発表した。両社の強みを生かして、保険代理店業界に新たな価値を提供するのが目的。

近年、保険代理店業界は、保険業法改正への対応に加え、AIをはじめとするデジタル技術の進展、顧客接点のオンライン化、収益モデルの変化など、構造的な変革に直面しており、業務プロセスの見直しや高度化が求められている。こうした業界環境を踏まえ、両社はそれぞれが培ってきたシステム開発のノウハウや顧客基盤を生かし、協業を通じて保険代理店の業務高度化・DX推進を支援するとしている。

これまでNISSAY ITは基幹業務領域に強みを持つパッケージシステム「インプラス・ウェッジ」を、アイリックコーポレーションはフロント業務支援に強みを持つ「ASSYSTEM／AS－BOX」を提供し、それぞれ保険代理店の業務を支援してきた。

NISSAY ITの「インプラス・ウェッジ」は、乗合保険代理店向けの基幹システムとして、顧客、活動、案件、申込・契約、成績などの情報を顧客起点で一元管理し、保険代理店での業務をトータルに支援。さらに、整備されたデータを活用することで、営業活動でのターゲットの明確化、見込み案件の可視化、経営における業績把握を可能にし、保険代理店のデータドリブンな業務運営を推進する。

アイリックコーポレーションの「ASSYSTEM／AS－BOX」は、複数の保険会社の商品を一括試算し、異なる保険会社の商品内容を同一書式で並列した「商品比較表シート」の作成が可能だ。同シートの活用で、顧客に各商品の差異を分かりやすく説明することができる。意向把握や証跡管理機能を実装しており、システム管理で過去データを容易に抽出可能。また、ASSYSTEMは保険証券分析機能もあり、加入中の保険を1枚の「証券分析シート」にまとめてビジュアル化することで、その保険のメリット・デメリット、払込保険料総額（概算）がひと目で分かるという。

今後、保険代理店向けシステムの企画検討・営業提案を連携して推進するとともに、保険代理店業界全体の発展に貢献していくとしている。