

# アイリック オリコと業務提携 生保販売店、首都圏で拡大

生命保険の来店販売を促進している。提携に伴い、オリコ商事は、アイリックの発行済株式の12%を取得することで、客への生命保険のコン

サルディングサービスを強化する。カード会員向けに「保険クリニック」で、顧客は担当者のコンサルティンクにもとづき、商品を比較しながら、保険に加入する販売手法をとっている。FC方式で展開する店舗は全国に現在六十強あるが、アイリックは二〇〇七年六月をめ

「保険クリニック」は、オリコ商事が、五月中旬にまず東京都北区に出店する。このほか台東区内などで開設準備

を通じている。提携に伴い、オリコ商事は、アイリックの発行済株式の12%を取得することで、客への生命保険のコンサルティンクサービスを強化する。カード会員向けに「保険クリニック」で、顧客は担当者のコンサルティンクにもとづき、商品を比較しながら、保険に加入する販売手法をとっている。FC方式で展開する店舗は全国に現在六十強あるが、アイリックは二〇〇七年六月をめ

店頭で保険商品を比較しながら加入する商品を選択形式の販売店は、アドバンスクリエイティブセンターが、全国に約百八十店舗を擁している。また、新たな販売ルートとして各社が展開を競