

新たなステージの創造へスタート

(株)アイリックコーポレーション 代表取締役 勝本 竜二氏

販売トレンド 最前線

(株)アイリックコーポレーション(本社・東京都文京区)が、新時代の創造実現に向けて、力強い一歩を踏み出している。同社は、全国に31店舗(2008年11月末)の来店型店舗「保険クリニック」を展開するほか、保険分析・検索システムである「I-Qシステム」を独自に開発して、「保険クリニック」のお客様の提案に貢献している。2008年10月から、金融機関を中心とした生保代理店に、「自社開発システム」(As (Agent Support) システム)の販売を開始。総合保険コンサルティングサービス会社としての評価を確立させた。代表取締役の勝本竜二氏に、2つのシステムの概要と効果について聞いた。

金融機関向けASシステムの販売開始

全国で131店舗の保険クリニックを展開

「ASシステム」で図表が表示されます。図では、終身保障や定期の特長について、お聞かせ資料として持ち帰り、十分に検討していただくことも可能です。

「I-Qシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「I-Qシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「I-Qシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「I-Qシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「I-Qシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。



証券分析をされた数は約1万5000件、その後、処方箋を発行させていた。た数は約1万2000件に減っています。07年度の前半対比は124.9%。08年度の数字を上回る見込みです。I-Qシステムでコンサルティングを受けられる方は年々増加しています。

「ASシステム」は、お客様の必要保障額を割り出し、最もお客様にとって合理的な保障額に基づいた商品を提案することが可能です。しかも、あくまでお客様に納得していただくことが何より重要ですので、「保険料を安くしたい」「保険料は一生変わらないようにしたい」「病気の保障を充実させたい」「学費や老後の資金としても使いたいたい」といった希望や家庭事情を、担当コンサルタントがお聞きしながら、データ入力力をします。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

10年目の節目を迎え使命を再確認

容についてのお問い合わせが5000件、その後、処方箋を発行させていた。た数は約1万2000件に減っています。07年度の前半対比は124.9%。08年度の数字を上回る見込みです。I-Qシステムでコンサルティングを受けられる方は年々増加しています。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。

「ASシステム」は、お客様がご自身の加入内容が短時間でビジュアル化されるので、大変驚かれています。さらにフルカラーです。非常に見やすい。また、誤解のないように申し上げたい。お客様のポイントには十分な時間をかけていきます。