

アイリック オリコと業務提携

生保販売店、首都圏で拡大

生命保険の来店販売を促進している。提携に伴い、オリコ商事は、アイリックの発行済株式の12%を取得することで、客への生命保険のコン

サルディングサービスを強化する。カード会員向けに「保険クリニック」で、顧客は担当者のコンサルティンクにもとづき、商品を比較しながら、保険に加入する販売手法をとっている。FC方式で展開する店舗は全国に現在六十強あるが、アイリックは二〇〇七年六月をめ

「保険クリニック」は、来店販売の拡大を急ぐ。オリコの全額出資子会社であるオリコ商事が、五月中旬にまず東京都北区に出店する。このほか台東区内などで開設準備

を進めている。提携に伴いオリコ商事は、アイリックの発行済株式の12%を取得することで、客への生命保険のコン

サルディングサービスを強化する。カード会員向けに「保険クリニック」で、顧客は担当者のコンサルティンクにもとづき、商品を比較しながら、保険に加入する販売手法をとっている。FC方式で展開する店舗は全国に現在六十強あるが、アイリックは二〇〇七年六月をめ

「保険クリニック」は、来店販売の拡大を急ぐ。オリコの全額出資子会社であるオリコ商事が、五月中旬にまず東京都北区に出店する。このほか台東区内などで開設準備

を進めている。提携に伴いオリコ商事は、アイリックの発行済株式の12%を取得することで、客への生命保険のコン